



mariobonelli.com

Transition & Change
Management

Gestione Risorse Umane
(assessment e piani di crescita)

Supporto nella
selezione del personale

Temporary Management

Area management
e gestione aziendale

Area gestione personale,
risorse umane e
team building

Area gestione vendite
e marketing

Area sviluppo personale
e professionale

Affiancamento
(Coaching e Mentoring)



se non cambiasse
mai nulla non ci
sarebbero
farfalle

Il **Cambiamento** è un processo evolutivo che avviene
tutti i giorni nella vita delle persone e delle imprese.

L'attività di **consulenza**
e **formazione** che offriamo
è orientata a **gestire**,
supportare e accompagnare
le organizzazioni in questa
evoluzione.

Il nostro **punto di partenza** è rappresentato dalle
Persone, valore dell'impresa ed **elementi determi-**
nanti del **Cambiamento**.

Analizzando le **esigenze aziendali** in termini di
gestione delle **risorse umane**, organizzazione e
formazione, individuiamo il percorso più efficace per il
«**miglioramento continuo**» o per agire su cause che
determinano risultati disfunzionali in Azienda.



Definiamo gli ambiti di intervento e li mettiamo in
atto per raggiungere risultati concreti, misurabili e
duraturi.

consulenza

Transition & Change
Management

Gestione Risorse Umane
(assessment e piani di crescita)

Supporto nella
selezione del personale

Temporary Management

aree formative

Area management
e gestione aziendale

Area gestione personale,
risorse umane e
team building

Area gestione vendite
e marketing

Area sviluppo personale
e professionale

Affiancamento
(Coaching e Mentoring)

formazione l'allievo al centro

Formare non significa solo trasferire concetti ma aiutare la persona in un percorso di conoscenza, consapevolezza e cambiamento.

Il nostro metodo prevede:

LA CENTRALITÀ DELL'ALLIEVO
RISPETTO A QUELLA DEL DOCENTE,

LA FOCALIZZAZIONE DELLA SPINTA
MOTIVAZIONALE SUL PIANO PERSONALE
E PROFESSIONALE,

LA VALORIZZAZIONE DELLE ESPERIENZE
PROFESSIONALI E CULTURALI,

LA TRASFERIBILITÀ DI QUANTO APPRESO
AL CONTESTO LAVORATIVO,

IL METODO DIDATTICO
INDUTTIVO E DEDUTTIVO.



Per informazioni specifiche:
mariobonelli.com/corsi-per-aziende



La "formazione esperienziale" permette di ridurre la teoria all'essenziale e di lasciare spazio alla pratica per simulare le più svariate situazioni della vita in azienda.

La completa personalizzazione dei corsi in termini di argomenti trattati, docenza e modalità di erogazione, permette di agire attraverso percorsi specificamente studiati sulla base delle esigenze del Cliente.

il formatore deve sempre essere un perturbatore

Per riattivare il desiderio di apprendere e operare un cambiamento nel set mentale delle persone, occorre spesso mettere in atto modalità di erogazione della formazione inedite e innovative.

L'utilizzo di **metafore** (il gioco degli scacchi, l'arte della guerra di Sun Tzu, il pensiero illusionistico e il mentalismo, il gioco di ruolo nella vendita) permette di rendere controintuitiva la formazione e di rimuovere le resistenze, favorendo l'apprendimento. In questo modo l'allievo «impara ad imparare» anche nella vita quotidiana e lavorativa.

Oltre ai corsi formativi «tradizionali», proponiamo, quindi, alcuni percorsi inediti e innovativi, totalmente personalizzabili in funzione delle esigenze formative dell'Azienda.

Alcun percorsi formativi::

METAMORPHOSIS
MAGIA DELLA TRASFORMAZIONE

GO TO SELL
MINDSET, COMMUNICATION AND SALES TOOLS

L'ARTE DELLA GUERRA IN AZIENDA
DA SUN TZU A VON CLAUSEWITZ

SCACCHI E MANAGEMENT

RISOLVERE PROBLEMI
CON IL PENSIERO ILLUSIONISTICO

COMUNICARE COME UN MAGO

PENSARE E VENDERE COME UN MAGO

Mario Bonelli

Ha ricoperto vari ruoli manageriali in diverse aziende nazionali e multinazionali occupandosi di **comunicazione, gestione HR e formazione**.

Certificato Transition and Change Manager nel 2010, a Parigi, fornisce consulenza, formazione e coaching negli ambiti: change management, soft skills, management, leadership, comunicazione, vendite, selezione e gestione del personale, team building, mental e business coaching.

Dal 2011 sta approfondendo lo studio delle tecniche del mentalismo, della "mind reading", del dialogo strategico, dell'ipnosi Eriksoniana per applicarle alla vita e all'impresa, nonché alla comunicazione e alla formazione.

Team

Ha costituito un team affiatato di formatori, consulenti, manager ed esperti.

Una rete di professionalità in grado di gestire al meglio le esigenze dei Clienti con una forte attenzione ai risultati, ai budget e al ritorno degli investimenti.



Per informazioni sul team:
www.mariobonelli.com/teachers



mariobonelli.com



info@mariobonelli.it

+ 39 02 87223919

+ 39 328 2768670



[in](#)

[f](#)



mariobonelli.com